

OKARIANEWS

Okaria Oy:n asiakaslehti



1

Nro

2011 / Talvi / Kevät

Poratulppakauppa
uskoo kasvuun

Pienet osat,
suuret projektit



Sisällys

- 3 Pääkirjoitus

- 4 Poratulppakauppa uskoo kasvuun

- 6 Utta Okariassa

- 7 Okaria FinnBuild 2010 -messuilla

- 8 Uudet tuotteet

- 9 Vieraskynä

- 10 Okarian tuotekirjo takaa laadun

- 11 Pienet osat, suuret projektit



Okaria News on kaksi kertaa vuodessa ilmestyvä asiakaslehti

Lähetä meille palautetta ja juttuvinkkejä osoitteeseen myynti@okaria.fi

Päätoimittaja Terhi Nyman

Taitto Mainostoimisto Revolver Oy / Mikko Laasola / Heikki Kiviluoto

Painosmäärä 2200kpl

17.2.2011

Terveisiä Euroopan kulttuuripääkaupungin kupeesta

Kun runsas vuosi sitten mietin asiakaslehtemme pääkirjoituksen aiheita, niin tuolloin siihen oli hyvää aikaa. Nyt helmikuussa 2011, kun yritän saada tekstiä paperille, niin päässä liikkuu taas turhankin paljon kaikkia ideoita ja ajatukset eivät pysy paikoillaan.

Okaria -vuosi vaihtui myynnillisesti kovassa tempossa eli tänä talvena ei ole tarvinnut todellakaan miettiä niitä hiljaisia tai rauhallisia hetkiä. Vientimyymyntimme tuplaantui viime vuoden loppupuoliskolla vuoden 2010 ensimmäisen kuuden kuukauden vientimyymyntiin verrattuna. Viennin osuus on kuitenkin edelleen vain n. 5 %:n luokkaa koko liikevaihdostamme ja ollen euromääräisestikin vain puolet siitä kuin ns. ”hyvinä aikoina”. Liikevaihtomme on kuitenkin kokonaisuudessaan ollut erittäin hyvässä kasvussa.

Tänä vuonna tulemme täällä Okariassa panostamaan entistä enemmän yhteistyöhön rakennusalan eri oppilaitosten kanssa. Tämä tarkoittaa lähinnä opiskelijoiden tutustuttamista yksityiskohtaisemmin betonivalutarvikkeiden maailmaan ja eri betonivalutarvikkeiden merkitykseen ja tehtävään betonivaluissa sekä muissa rakennustyövaiheissa.

Tämän vuoden aloitus on maaliskuun alussa Siilinjärvellä Savon ammatti- ja aikuisopiston järjestämässä RekryKoulutuksessa. Siitä matka jatkuu Taavettiin ja Hämeenlinnaan. Huhtikuuhun olemme vastaanottaneet kutsun saapua Etelä-Kymenlaaksoon, ja totta kai mukana kevään ohjelmassa ovat myös Turun alueen rakennusalan oppilaitokset.

Ota yhteyttä Vesa Takomoon p. 044-354 6444 tai vesa@okaria.fi, mikäli haluat lisätietoja.

Olemme taas pitkästä ajasta päättäneet ottaa käyntiohjelmaamme myös suunnittelu- toimistot, joissa muistutemme sekä esittelemme valikoimassamme valmiina olevia erilaisia varauskoteleita elementtiteollisuuden käyttöön. Kyseisten elementtivarauksen AutoCad -blokit voi edelleen ladata ilmaiseksi www.sivuiltamme www.okaria.fi ja komponentit löytyvät myös Tekla Structures sekä CADS Planner -ohjelmistoista.

Tämän talven pakkaslukemat ovat saaneet asiakkaamme jälleen kaivamaan esille Okaria -välikeohjeiston, jonka ensiesiintymisen oli jo yrityksemme 25-vuotispäivän kunniaksi joulukuussa 2002.

Välikkeiden käyttöön tapahtuu edelleen hyvin pitkälti ”musta tuntuu” -pohjalta ja vain harva ajattelee välikkeelle muuta tehtävää kuin tarvittavan suojaetäisyyden saamisen raudoitukselle. Okarian välikeohjeisto tarjoaa muovisia välikkeitä käyttäville yrityksille numeerista tietoa nimenomaan Okaria -välikkeiden kestävydestä sekä ohjeistusta välikkeiden käytölle. Välikeohjeisto on laadittu vuosina 2000 – 2002 käynnissä olleen Tekes -kehityshankkeen aikana ja sen lopputuloksena. Hankkeessa suoritettiin laajamittainen testausohjelma, jonka aikana kerättiin tutkittua tietoa välikkeiden mekaanisesta, termisestä ja kemiallisesta kestävydestä. Ohjeistosta löytyvät selkeästi esiteltynä suositeltavat väliketiheydet huomioiden kuorman sekä lämpötilojen vaikutuksen. Ohjeisto on saatavissa sekä paperiversiona että sähköisenä versiona. Ota yhteyttä myynti@okaria.fi ja tilaa omasi. ●

Oikein työntäyteistä ja aurinkoista kevättä kaikille lukijoille toivottaa Terhi



Terhi Nyman
Toimitusjohtaja, Okaria Oy



OKARIA
Tulevaisuus rakentuu pienistä osista

Okaria Oy
Autoilijankatu 20, 20780 Kaarina
www.okaria.fi

Puhelin +358 2 273 9450
Telefax +358 2 273 9440
E-mail myynti@okaria.fi

Poratulppakauppa uskoo kasvuun

Varovaisen toiveikas on ilmaisu, joka kuvaa louhinta- ja maanrakennusalan jälleenmyyjien sekä tavarantoimittajien odotuksia tulevalle vuodelle.



Lähes kaikki OkariaNewsin haastattelemissa viidestä yrittäjästä uskovat talouden nousun piristävän myös omaa alaa. Työmaiden vilkastuminen nostaa myös poratulppien menekkiä.

- Lama on taittumassa, ja näkemyksemme mukaan louhintatöitä olisi enemmän tarjolla kuin aiempina kahtena vuotena. Kehitys näyttäisi olevan ylöspäin, arvioi **Vesa Sippo-nen** naantalilaisesta Veskun Pora Oy:stä.

Hieman varovaisempi ennusteissaan on leppävirtalainen yrittäjä **Petri Vihavainen**. Hänen mielestään ainakin tienrakennuksen näkyvät Louhintavaruste Vihavaisen toiminta-alueella vaikuttavat vielä heikoilta.



Useimmilla yrityksillä on kuitenkin tähtäimessään ”hillitty, hallittu” kasvu, kuten **Henry Viita** Hewix Oy:n osalta asian ilmaisee.

Ennätyskylmä ja luminen talvi hidasti louhinta- ja maanrakennustöitä. Kevättä onkin odotettu hartaasti paitsi työmailla, myös jälleenmyynnissä.

- Talvella aika meni suurimmaksi osaksi lumen poistoon. Keväällä on uskoakseni sitäkin kovempi tahti, kun työmailla pyritään tekemään pitkää päivää, luonnehtii JT Kaivoskoneen **Juha Tuunanen** asiakkaidensa tilannetta.

Poratulppien menekkiin vaikuttaa useampi tekijä. Yhtäältä lumi ja kosteat kelit lisäävät poratulppien käyttötarvetta. Toisaalta tiukkoina taloudellisina aikoina tulpat kerätään talteen ja käytetään uudelleen. - Nousukaudella poratulppien menekki nousee paitsi työmaiden suuremman määrän takia, myös siksi, että poratulpat mielletään enemmän

kertakäyttötavaraksi, Henry Viita huomauttaa.

Alhaiset mittarilukemat laittoivat myös poratulppien pakkasenkestävyyden testiin.

Yhteistyökumppanit huomauttavat, että Okarian poratulppien laadun säilyttäminen on myös kovenevan hintakilpailun takia tärkeää.

Euromääräisesti pieni tuote voi olla ratkaisevassa asemassa työmailla, joissa työt voivat jopa pysähtyä elleivät poratulpat kestä.

- Raaka-aineen laatuvaihtelusta johtuen pari poratulppiaerää pääsi rikkoutumaan tämän talven kovissa pakkasissa normaalia herkemmin, mutta palautteen johdosta asia ratkottiin meillä ripeästi. Poratulppien kestävyys on jälleen entisellään, Okarian myyntijohtaja **Vesa Takomo** vakuuttaa.

Poratulppien jälleenmyyjät ja työmaatoimittajat ovat tyytyväisiä yhteistyöhön Okarian kanssa.

”Lama on taittu-
massa, ja louhin-
tatöitä on enem-
män tarjolla kuin
aiempina kahtena
vuotena.”

*Vesa Sipponen,
Veskun Pora Oy*



Äänessä ovat Okarian yhteistyökumppanit

Drilltek Oy on vuonna 1998 perustettu louhintakaluston ja -tarvikkeiden myyntiin keskittynyt muuramelainen yritys, joka työllistää kaksi henkilöä. Asiakaskuntaan kuuluvat kivenlouhintaan erikoistuneet yritykset, kivilouhimot, kunnat, kaupungit ja laitokset Keski-Suomessa sekä muualla maassa. Tuotevalikoimaan kuuluvat muun muassa erilaiset porat ja poratarvikkeet. Lisäksi varastosta löytyvät louhintatöissä tarvittavat käsikoneet, hiontalaitteet, tarvikkeet ja varaosat.

www.drilltek.fi

Hewix Oy on pirkanmaalainen vuonna 2004 perustettu yhden miehen yritys, jonka päätuotteita ovat kallioporat ja louhintatarvikkeet. Asiakkaita ovat louhinta- ja maanrakennusalan yritykset sekä kunnat ja kaupungit Pirkanmaalla, Keski-Suomessa sekä Pohjanmaalla. Louhintatarvikkeista löytyvät poratulppiin ohella esimerkiksi merkkkausmaalit, kallioporien hionmatuotteet ja hiomalaitteet. Tuotevalikoimaan kuuluvat myös räjäytystöissä käytettävät tarvikkeet ja välineet.

www.hewix.fi

JT Kaivoskoneet Oy on toiminut 20 vuotta louhinta-alan jälleenmyyjänä ja työmaatoimittajana. Tuotevalikoimaan kuuluvat kallioporauskalusto sekä porauskoneiden ja -laitteiden varaosat. Helsinkiläisen, viittisen henkilöä työllistävän yrityksen asiakaskunta koostuu maanrakennusalan yrityksistä ja porausurakoitsijoista ympäri Suomen. Nopeimmat, saman päivän toimitukset yritys takaa Porvoo-Tammisaari -akselille.

Louhintavaruste Vihavainen Ky on leppävirtalainen vuonna 1978 perustettu louhinta-alan jälleenmyyntiliike. Yhden hengen yrityksen tuotevalikoimaan kuuluvat erilaiset kallionporaustuotteet. Asiakaskunta koostuu Kaakkois-Suomen, Savon, Karjalan ja Kainuun infrarakentajista sekä tarvekilouhoksista.

Veskun Pora Oy on naantalilainen vuonna 2008 perustettu louhintatarvikkeiden jälleenmyyjä ja työmaatoimittaja. Tuotevalikoimaan kuuluvat Okarian poratulppiin ohella muun muassa porakalustot, poraus- ja piikkauskoneet sekä porakruunut. Kahden hengen yrityksen asiakaskunta koostuu länsisuomalaisista isäntävetoisista louhintaliikkeistä.

www.veskunpora.fi



- Olemme tehneet yhteistyötä Okarian kanssa jo 15 vuotta. Vaikka Okarilla on isojakoin maanrakennustalo ja asiakkainaan, se ei ole vaikuttanut meidän pienten palveluun, **Jari Sipilä** Keski-Suomessa sijaitsevasta Drilltek Oy:stä kehuu.

- Okariasta saa joustavaa palvelua. Pientäkin kuunnellaan ja toiveemme otetaan huomioon, kiittelee Veskun Poran Vesa Sipponen tyytyväisenä.

Ammattitaitoisten jälleenmyyjien avulla Okaria pystyy palvelemaan asiakkaitaan alueellisesti.

- Yhteistyömme palveleekin kaikkien etua, Takomo toteaa.

- Erittäin hyväksi ratkaisuksi on osoittautunut se, että osa toimii puhtaasti jälleenmyynnissä ja osalla on myös omaa urakointia. Näin saamme nopeasti tietoa kentältä sekä käyttäjän että toimittajan näkökulmasta. ●

Teksti Kirsi Saivosalmi

Kuvat Suska Sipponen, Henry Viita

Teemu Nyman 28 v. aloitti Okarialla myyntiassistenttina 1.8.2010. Teemu toimii ensisijaisesti viennin- ja tuonnin tukena sekä hoitaa sähköisiä myyntitilauksia osoitteessa myynti@okaria.fi

Koulutukseltaan Teemu on datanomi ja toiminut aiemmin Okarian yhteistyökumppanin MP-MasterPlanet Oy:n palveluksessa.



Pasi Oksanen 31 v. aloitti työharjoittelujaksonsa 1.12.2010 Okarialla Primetieto Oy:n järjestämässä RekryKoulutuksessa. Koulutukseltaan Pasi on tuotekehitystekniikan insinööri vm. 2004. Nähtäväksi jää saammeko Pasista keväällä Okarian uuden tuotekehitysinsinöörin...

i



Meidät löydät nyt myös Facebookista nimellä Okaria Oy. Facebookin kautta saat mm. viimeisimmät tiedot uusista tuotteistamme.

Okarian toiminta on jälleen kerran todettu laadukkaaksi



Okarian toiminta läpäisi joulukuussa 2010 Lloyd's Register Quality Assurance suorittaman auditoinnin ja tämän johdosta Okarialle on nyt myönnetty uusi ISO 9001:2008 ja ISO 14001:2004 sertifiikaatti. Hyväksynnän sovellutusalueena on edelleen betonivalutarvikkeiden tuotekehitys, myynti ja markkinointi. ●



FinnBuild 2010

Okaria oli vahvasti esillä alan suurimmilla rakennus- ja talotekniikkamessuilla, FinnBuild 2010:ssa. Messut järjestettiin Helsingin messukeskuksessa 6.–9.10.2010.

”Tapahtuma oli meille menestys. Tuotteemme kiinnostivat laajalti kansainvälistäkin messuvie-

rasjoukkoa. Messuilla esittelimme uudet tuotetietosymbolimme, jotka kertovat tuotteen ominaisuuksista ja eduista. Saimme myös taskuumme arvokkaita kontakteja, joista osa on jo edennyt yhteistyövaiheeseen”, kertoi toimitusjohtaja Terhi Nyman. ●

Lujabetoni kouluttaa ja työllistää kymmeniä betonielementin valmistajia

Lujabetoni Oy kouluttaa rekrytointikoulutuksella yhteensä 45 betonielementin valmistajaa Siilinjärvelle, Hämeenlinnaan ja Taavettiin. Koulutus toteutetaan yhteistyössä Työ- ja elinkeinotoimistojen kanssa.

Noin puoli vuotta kestävä betonielementin valmistajaksi tähtäävä koulutus sisältää teoriaosuuden sekä työssä oppimisjakson. Koulutuksen jälkeen Lujabetoni työllistää noin 80 prosenttia valmistuneista. Kyseessä on RekryKoulutus,

jonka alueelliset ELY-keskukset ja yritys rahoittavat yhdessä. Koulutus räätälöidään yrityksen tarpeisiin ja opiskelijat saavat pätevyyden tiettyyn ammattiin tai työtehtävään. Teoriaosuudesta vastaa Savon ammatti- ja aikuisopisto SAKKY.

PS. Okaria on mukana tutustuttamassa opiskelijoita betonivaltarvikkeiden maailmaan ja eri betonivaltarvikkeiden merkitykseen ja tehtävään betonivaluissa. ●



UUTUUS!

ATV holvivälike

- Varastoväri: Harmaa
- Tuote on saatavissa tasajalkaisena sekä pyöristetyillä jaloilla
- Molemmat mallit voidaan kiinnittää myös naulaamalla
- Rautaan kiinnittyvä malli
- Raudan paksuus 6 – 20 mm
- Suojaetäisyydet 15 – 55 mm

Elementin asennuspala

raskaille elementeille

ELEMENTIN ASENNUSPALA PIENI koko: 50x80 mm	Kpl/Pakkaus
2 mm	500
3 mm	500
5 mm	500
10 mm	500
20 mm	250

Meiltä saat kaikista elementin asennuspaloista tarvittaessa käyttöä myös kirjalliset testitulokset!



MEILTÄ MYÖS
KIRJALLISET
TESTITULOKSET
KÄYTTÖÖNNE



UUSIA KOKOJA!

koko: 50x80 mm



UUTUUS!

Kuorimuurinaula

- Kampakierre ja tasainen pää
- Ruostumaton teräs, Ø 4 mm
- Käytetään muuraustuntana puurunkoon, esim. julkisivumuurausten yhteydessä.
- Pientaloihin sekä max. kaksikerroksiin rakennuksiin
- Ei suositella käytettäväksi yli 6 m:n kuorimuurauksiin

Oikean pituuden määrittäminen:

50 mm asennussyvyys + eristepaksuus + ilmarako + min. 40 mm ankkurointi tiileen

PITUUS (mm)	Kpl/Pakkaus
125	100
145	100
250	100

Muut pituudet tilauksesta

Villanaula

- Käytetään maavaraisten lattioiden eristeiden kiinnittämiseen päälle valettavaan betoniin
- Elementtisauman lisäeristeen kiinnittämiseen
- Sokkeleissa lämpökatkon kulman liitoksen kiinnittämiseen
- Elementtivalussa villanaula työnnetään eristeen läpi pehmeään betoniin

AVN VILLANAULA	Eristepaksuus mm	Kpl/Pakkaus
AVN 100	60	1000
AVN 125	80	700
AVN 150	100	500
AVN 175	120	420
AVN 200	150	150
AVN 230	180	120
AVN 250	200	200
AVN 280	240	250
AVN 320	280	300



UUSI PITUUS!

Osaamisen kehittäminen koulutuksen avulla




Kirjoittaja toimii rakennusalan opettajana Turun Aikuiskoulutuskeskuksessa.

Tämän päivän globaalissa ja suhdanneherkässä markkinataloudessa yritykset ovat kovien haasteiden edessä. Tekniikka kehittyy huijaa vauhtia ja asiakkaiden tarpeet muuttuvat jatkuvasti. Yrityksille tämä merkitsee sitä, että niiden oltava jatkuvasti ajan hermolla ja pystyttävä kehittämään tuotteitaan ja palveluitaan asiakkaiden tarpeet huomioiden. Tuotteiden ja palveluiden takana on kuitenkin ihmisten osaaminen. Miten sitten kehitämme ihmisten osaamista? Vuoden 2009 lopussa rakennusalalla oli vielä taantumaa ja tämä oli otollista aikaa yritysten henkilökunnan kouluttautumiselle. Näin tehtiin myös Okariassa ja kouluttajakseen he valitsivat Turun Aikuiskoulutuskeskuksen. Koulutus saatiin käyntiin erittäin nopeasti. Koulutus toteutettiin joustavasti Okarian omissa tiloissa, jolloin pystyttiin reagoimaan myös heidän asiakkaidensa

tarpeisiin. Kyseessä ei siis ollut perinteinen oppilaitoksessa tapahtuva koulutus, jossa opettaja ”kaataa tietoa” oppilaiden päähän. Koulutus räätälöitiin yhteistoimin Okarian tarpeiden pohjalta ja koulutuspäivät olivat tiivistä tiimityötä, jossa jokainen toi omia näkemyksiään sekä osaamistaan yhteiseen pöytään uudelleen muokattavaksi ja jaettavaksi. Parhaimmillaan yhdessä suunniteltu koulutus palvelee molempia. Kouluttajana sain myös itse erinomaisia työkaluja ja opetusmateriaalia opetustyöhöni eli olin myös itse oppijana. Koulutuksissani oppilaitoksessamme käytän Okarian tuotteita opetusvälineinä eli oppilaitos toimi myös näin ollen eräänlaisena uusien tuotteiden ja työmenetelmien markkinointikanavana. Vastaavasti oppilaitoksessamme käy ulkopuolisia luennoitsijoita yrityksistä ja yhteistöistä, joiden kanssa teemme tiivistä yhteistyötä.

Turun Aikuiskoulutuskeskuksen merkittävä rooli elinkeinoelämän kumppanina ja kehittäjänä tuli selkeästi esille vuoden 2009 aikana. Aloitimme lähes 400 koulutustamilton miltei 20 eri koulutusallalla. Päivittäin meillä opiskeli yli 2500 opiskelijaa ja opiskelijatyöpäiviä kertyi lähes 324000 ja ennuste näyttää yhä lisääntyvää kasvua. Koulutustarjonta koostui lyhyt- ja tutkintotavoitteisista koulutuksista. Yritysten tarpeisiin vastasimme asiakas tarpeisiin räätälöidyillä koulutuksilla. Osaaminen kehittyy työn teon ja kokemuksen myötä, mutta tämä ei nykyään välttämättä enää riitä. Henkilökunnan koulutus on yksi vahva työkalu yrityksen osaamisen kehittämisessä nyt ja tulevaisuudessa. ●



Elementtitehtaalta työmaalle Okarian tuotekirjo takaa laadun

Kun Nummelan Betonin tehdaspäällikkö Juha Niiranen alkaa nimetä elementtitehtaan käyttämiä Okarian tuotteita, ei listasta tahdo tulla loppua.

Okarian tuotteet kuuluvat tehtaan arkeen niin itsestään selvästi, että Niiranen itsekin melkein hämmästyy. Kun tuotteet ovat laadukkaita ja tarkoitukseen sopivia, niihin ei tarvitse kiinnittää sen kummempaa huomiota elementtivalmistuksen tuoksinassa.

Arjen olennaiset osaset

Tuotannon laadun ja sujuvuuden tehtaalla takaavat muun muassa Okarian tarjoamat erilaiset muottivalutarvikkeet ja rauditusvälikkeet. Esimerkiksi pilarivälikkeiden avulla rauditus voidaan asentaa oikealle suojaetäisyydelle. Eristeiden kiinnittämisessä taas palvelevat muun muassa villanaulat.

- Ne ovat kaikki arkisia mutta tärkeitä tuotteita, sillä tarvitsemme niitä joka päivä, Niiranen sanoo.

Tehdaspäällikön mukaan Okarian tuotteet paitsi hoitavat tehtävänsä mainiosti, myös saapuvat tehtaalle silloin kun niitä tarvitaan.

- Okaria toimittaa isotkin erät

nopeasti, vain muutamassa päivässä, Niiranen kertoo.

Tehtaalta työmaalle kolhuitta

Okarian tuotteita on hyvä olla käsillä silloinkin, kun betonielementit lähtevät tehtaalta tilaajan työmaalle.

- Kulmat lohkeavat helposti, ellei niitä suojata kuljetuksen aikana. Samalla myös sidonnat pääsevät löystymään ja elementit liikkumaan. Kun kuljetusliikkeemme vaihtui jokin aika sitten, hankimme saman tien Okarian kulmasuojat uudenkin yrittäjän käyttöön. Kulmasuojien käyttö säästää meidät myös tilaajien reklamaatioilta, Niiranen sanoo. Kun elementit on saatu kolhuitta työmaalle, alkaa asennus, jossa apuna ovat Okarian tuotteiden jättämät jäljet. Esimerkiksi käyttämällä elementtitehtaalla nostolenkien ja sidontapisteiden varauksia nopeutetaan työtä ja saadaan siisti lopputulos. ●

Teksti: Kirsi Saivosalmi

i

Nummelan Betoni Oy on osa Mikkelin Betoni Oy:tä, joka on merkittävä suomalaisessa omistuksessa oleva seinäelementtien valmistaja.

Yrityksen tuotteisiin kuuluvat kerros- ja pientalojen sekä teollisuushallien elementit, kuten julkisivut, väliseinät, parveke-elementit, sokkelit ja ontelolaatat. Myös erikoistöiden, kuten meluseinien, valmistus hoituu piirustusten mukaan.

Laadukkaat betonielementit tuotetaan 150 ammattitaitoisen henkilön voimin Nummelassa, Mikkeliissä ja Vierumäellä. Elementit kuljetetaan tilaajien työmaalle 20 ajoneuvon asianmukaisella kalustolla.

Mikkelin Betoni Oy on perustettu vuonna 1968. Vuonna 1996 yritys irtaantui MBO-kaupalla POLAR-konsernista. Yritys on koko toimintansa ajan ollut vahvasti mukana suomalaisen betoniteollisuuden kehityksessä.

Pienet osat, suuret projektit

Siltoja, parkkihalleja ja voimalapatoja –
Lemminkäisen talonrakennuspuoli ja sen
jännitysyksikkö ovat monessa mukana.
Samoin ovat Okarian osat.

Jännitystekniikoiden käyttö vaatii hyvää suunnittelua, luotettavia jännemenetelmiä ja laadukasta toteutustyötä – Okarian tuotteita unohtamatta.

- Teemme jänneiden tuennan suunnittelun projektikohtaisesti itse. Asennuksen toleranssien pitäminen normien mukaisena vaatii huolellisuutta. Jännitetyn tason raudituksen tuennassa käytämme usein Okarian tuotteita, joilla syntyy vaadittu asennustarkkuus matalissa tuennoissa, kertoo projektipäällikkö **Reino Hänninen** Lemminkäinen Talo Oy:n jännitysyksiköstä. Hännisen mukaan Okarian muovisten tankovälikkeiden ja teräksisten valmispukkien käytöstä sekä niiden yhdistelmistä on syntynyt rutiini. Tuotteet helpottavat toteutusta ja varmistavat rakenteen terästen suojaetäisyydet.

- Korkeiden tuentojen ratkaisut suunnitellaan ja valmistetaan taupauskohtaisesti, Hänninen lisää.

Viimeisimmistä Helsingin työkohteista Hänninen mainitsee muun muassa Musiikkitalon betonirakenteiden ja Messuparkin korotuksen jännitystyöt.

i

Lemminkäinen Talo Oy:n jännitysyksikön palvelut ja menetelmät:

- Jännitystyöt tartunnattomin punoksin, esimerkiksi pitkä-jänteiset pysäköintitalorakenteet
- jännitystyöt injektoitavin kaapelijäntein, esimerkiksi sillat
- punosjärjestelmien erikoisrakenteet, esimerkiksi vinoköysirakenteet
- jännitetty tangot ja erikoistangot
- jännitetty maa- ja kallioankkurit
- raskaat tunkkaukset ja nostot.

Lemminkäinen on hoitanut jännitystyöt myös Kallansilloilla Kuopiossa ja Crusellin siltatyömaalla Helsingissä, jonne toimitettiin myös vinoköydet.

Ruotsalaisten vesivoimaloiden betonipatorakenteita on vahvistettu jännitetyn punosankkurein yhteistyössä Lemminkäinen Sverige Ab:n kanssa.

- Unohtaa ei myöskään voi SRV:n rakentaman Kampin keskuksen jännitystyötä. Se on suurin yksittäinen tartunnattomalla jännepunoksella toteutettu kohde Suomessa, Hänninen kertoo.

Suurissa hankkeissa laatu ja luotettavuus ovat valttia pienempiä yksityiskohtia myöten.

- Toimintamme perustuu asiakkaan luottamukselle. Täytämme sopimusveloitteet täsmällisesti ja sovittujen tavoitteiden mukaan, Hänninen jatkaa.

Lemminkäinen Talo Oy:n käytössä ovat kaikki jännitystekniikat ja -menetelmät. Niitä yhdistelemällä yritys pystyy toteuttamaan asiakkaan erikoistarpeisiin sopivia kokonaisuuksia kilpailukyysisin kustannuksin.

- Kalusto ja työmenetelmät valitaan aina kohteen erikoisvaatimusten mukaan, Hänninen sanoo.

- Lisäksi käytössämme on tarpeen vaatiessa ulkomaisten yhteistyökumppaneiden monipuolinen kokemus erikoisprojekteista vaadittavine erikoiskalustoineen, Hänninen lisää.

Lemminkäinen Talo Oy:n ulkomaisia yhteistyökumppaneita ovat Mekano4 Espanjasta ja Macalloy Iso-Britanniasta. ●

Teksti: Kirsi Saivosalmi

i

Onko Sinulla tuotekehitysideoita ?
Kehitämme jatkuvasti tuotteita asiakkaidemme kanssa
sekä tulemme laajentamaan tuotevalikoimaamme.
Kuuntelemme mielellämme ehdotuksiasi valikoimamme
kehittämiseksi.

www.okaria.fi

